



2-TAGES EXKLUSIV SEMINAR FÜR VERTRIEBSMITARBEITER

Chancen nutzen. Erfolg steuern.



CHANCEN NUTZEN. ERFOLG STEUERN.



2-Tages EXKLUSIV Seminar für Vertriebsmitarbeiter mit Sabine Oberhardt im Schloßhotel Monrepos:

Jetzt am 08.09./09.09.2017 teilnehmen.

Mehr geht immer! Wer aufhört besser zu werden... hat aufgehört gut zu sein. Verantwortlich für den Verkaufserfolg sind nicht die Produkte, nicht die Lieferzeiten auch nicht der Preis, sondern der Verkäufer mit seinem einzigartigen unverwechselbarem mindset. Tausende von Vertriebskräften haben schon ihre Trainings besucht, um ihren Erfolg noch besser zu steuern, die Einwandbehandlung zu verbessern, das Alleinstellungsmerkmal ihrer Verkäuferpersönlichkeit herauszuarbeiten, sowie die Abschlussquote und das Erfolgsbewusstsein zu steigern. Sabine Oberhardt vermittelt mehr als die klassischen Verkaufsstrategien. Sie setzt da an, wo die meisten scheitern – an der individuellen Verkäuferpersönlichkeit und seinen ganz persönlichen Herausforderungen und Erfolgsblockaden! Gerade dadurch ist der Erfolg für ihre Kunden schon vorprogrammiert.

Sabine Oberhardt gehört zu den besten Vertriebstrainern und Coaches in Deutschland. Seit fast 20 Jahren unterstützt sie Vertriebskräfte in der Bewältigung der täglichen Herausforderungen und in Ihrer Zielerreichung. Es gibt keine Herausforderung im Verkaufsalltag die sie nicht kennt. Als Expertin für Profilanalytik hat sie ein ganz einzigartiges Vertriebs-Konzept „Vertriebscode“ geschaffen. Schwerpunkte liegen auf Ihrer Verkäuferpersönlichkeit, der Entwicklung Ihres Alleinstellungsmerkmals als Verkäufer, den unbewussten Erfolgsblockaden, der Neukundengewinnung, der Gesprächsführung, dem Umgang mit Einwänden, Argumentationstechniken, Verkaufsstrategien, sowie Ihren Zielen und Ihrer inneren Einstellung. Sie erfahren außerdem, wie Sie Bestandskunden dauerhaft begeistern und Ihren Kunden einen entscheidenden Mehrwert bieten.

Sabine Oberhardt verbindet auf einzigartige Art und Weise emotionale Intelligenz mit Erfolgsstrategien. Sie startet bei der Persönlich-

keit, entschlüsselt den individuellen Erfolgs- und Verkaufsscode und gibt Strategien an die Hand, die funktionieren.

Sabine Oberhardt ist Top Trainerin 2017 bei Speaker Excellenz und Mitglied weiterer namhafter Organisationen.

Das Exklusivseminar für Vertriebskräfte ist ein besonderes Seminar, in dem die wichtigsten Vertriebsthemen trainiert werden und jeder Vertriebsmitarbeiter individuelle, konkrete Handlungsanweisungen und Lösungsansätze für die Praxis erhält.

Ein ganz besonderer Mehrwert:

Jeder Teilnehmer erhält eine persönliche Analyse über seinen Vertriebscode und seine Verkaufsmuster, sowie die unbewussten Erfolgsblockaden.

Als weiteren Bonus bekommt jeder Teilnehmer ein individuelles Vorgespräch und ein exklusives Telefoncoaching nach dem Seminar. Somit ist die Umsetzung und Nachhaltigkeit gewährleistet.

Sie sehen – wir wollen Ihren Erfolg und wir geben dafür alles!



Ihr Nutzen für Ihren Verkaufserfolg

TAG 1

Ihr Verkäuferprofil und Ihre unbewussten Erfolgsblockaden

· Sie erkennen Ihre Potenziale und Ihre Erfolgsblockaden. Diese lernen Sie auf Erfolg zu programmieren. Sie identifizieren das mindset für Ihren Verkaufserfolg. Sie trainieren Techniken für eine gelungene Einwandbehandlung und zur Kundengewinnung. Sie erfassen Ihre Stärken, lernen Ihre Potenziale zu nutzen und trainieren, wie Sie Ihren Verkaufserfolg gezielter steuern. Sie gestalten Ihr persönliches und authentisches Verkäuferprofil und lernen zu gewinnen. Sie erfahren, wie Sie in Zukunft noch leichter Ihre Abschlussquoten steigern.

TAG 2

Kunden gewinnen und Abschlüsse erreichen

- Sie lernen, wie Sie Ihr Gegenüber erkennen und eine vertrauensvollere Beziehungsebene herstellen, um das optimale Ergebnis zu erzielen
- Sie erkennen, welche Motive für die Kaufentscheidung im Fokus stehen
- Sie trainieren gezieltere und individuellere Argumentations- und Einwandtechniken
- Sie optimieren Ihren Erfolgswortschatz und motivieren zum Kaufabschluss
- Sie erkennen die mentalen Erfolgsprinzipien und wenden diese an
- Sie reflektieren Gesprächssituationen und erhalten gezielte Tipps, wie Sie Ihre Gespräche noch kundenorientierter, nachhaltiger und zielorientierter führen
- Sie erweitern Ihre emotionale Intelligenz im Umgang mit Ihren Kunden
- Sie lernen, wie Sie mit Niederlagen und Provokationen umgehen und daraus Erfolgchancen generieren
- Sie erkennen, wie Sie es schaffen, dass Ihr Kunde mehr kauft und Sie auch weiterempfiehlt
- Sie entwickeln ein Meer an Möglichkeiten, um „Mehr geht immer“ zu schaffen und zu gewinnen

Seminarziele

TAG 1

Ihr Verkäuferprofil und Ihre unbewussten Erfolgsblockaden

Mit dem Vertriebs-Konzept „Vertriebscode“ hat sich Sabine Oberhardt, zu den gefragtesten Vertriebscoaches in Deutschland etabliert. Sie setzt da an, wo andere aufhören: Bei der Persönlichkeit mit deren unbewussten Erfolgsblockaden und dem mindset. Sabine Oberhardt analysiert die Ursache von Verkaufsblockaden. Sie weiß, wenn diese gelöst sind, dann ist Erfolg im Verkaufsalldag sicher. Sie trainieren ein Meer von Möglichkeiten, um Ihr mindset und Ihre Persönlichkeit so zu entwickeln, dass Erfolg garantiert ist.

Sie sind in der Lage, Ihren Verkaufserfolg nicht nur klar messbar, sondern auch steuerbar zu machen.

TAG 2

Kunden gewinnen und Abschlüsse erreichen

Das Erkennen von menschlichen Verhaltensweisen ist eine Grundvoraussetzung für Ihren Verkaufserfolg. Im Umgang mit Ihren Kunden ist es entscheidend zu wissen, was Ihr Gegenüber sich wünscht, bevor er es weiß! Sie werden die Motive Ihres Kunden durch gezielte Fragen ergründen. Durch diese Erkenntnis sind Sie in der Lage, Ihre Kunden für sich und Ihr Unternehmen zu gewinnen, Abschlüsse zu steigern und Ihre Kunden dauerhaft an Sie zu binden.



VERTRIEBSCODE: VERTRIEBSERFOLG SELBST STEUERN. MEHR GEHT IMMER.

Inhalte des exklusiven Seminars

TAG 1

Ihr Verkäuferprofil und Ihre unbewussten Erfolgsblockaden

- Was verrät Ihr Vertriebscode über Ihren Verkaufserfolg
- Warum „Mehr geht immer“ funktioniert
- Wie unbewusste Erfolgsblockaden wirken und wie Sie diese lösen
- Wie Sie Ihr mindset in eine positive Richtung steuern
- Wie Ihre Einstellungen und Vorstellungen auf Ihre Kunden wirken und was diese bewirken
- Wie Sie Ihr Verkaufsprofil schärfen und Ihre Stärken leben
- Warum Ecken und Kanten sexy machen
- Welche Auswirkung Ihre Wirkung auf Ihren Verkaufserfolg hat
- Weshalb begeisterte Verkäufer charismatischer und erfolgreicher sind
- Wie Sie Ihre Abschlusswahrscheinlichkeit steigern
- Warum es wichtig ist, eine positive Energie zu haben
- Vertriebscode: Erarbeiten eines individuellen Maßnahmenplans anhand Ihrer persönlichen Auswertung

TAG 2

Kunden gewinnen und Abschlüsse erreichen

- Wie Sie Ihre emotionale Intelligenz zur Analyse Ihres Gegenübers nutzen
- Woran Sie erkennen, was Ihr Kunde wirklich will
- Warum sagen nicht gleich meinen ist
- Wie Sie die Körpersprache Ihres Kunden analysieren, um seine heimlichen Bedürfnisse zu erfassen
- Wie Sie ein Verkaufsumfeld schaffen, in dem sich ihr Kunde wohl fühlt
- Wie Sie mit Ihren Lösungen Ihre Kunden faszinieren
- Warum Einwände reizen und wie Sie diese einfallsreich angehen
- Wie Sie ein Gespräch aufbauen, zelebrieren, genießen und zum Abschluss bringen
- Warum Anderssein in der neuen Verkaufswelt ankommt
- Wie Sie aus Problemdenkern Lösungsfinder machen
- Wie Sie die Strategie „Mehr geht immer“ erfolgreich anwenden
- Weshalb Win-Win immer gewinnt

Inklusivleistungen und Services

- Ihre exklusive Teilnahme am Vertriebscode: Vertriebserfolg selbst steuern: Mehr geht immer
- Blockaden lösen – Kunden gewinnen – Ziele erreichen!
- Eine persönliche Analyse Ihres Vertriebscodes
- Ein Vorgespräch in dem Ihre Ziele definiert werden
- Einen individuellen Maßnahmenplan, damit Ihr Verkaufserfolg gesichert ist
- Nach dem Seminar ein Telefoncoaching, damit die Umsetzung gewährleistet wird
- Lunch inklusive
- Snacks, Kaffee, Gebäck und kalte Getränke - alles inklusive.

Exklusiv Übernachtung und Abendveranstaltung

**„Mehr verkaufen. Motivierter verkaufen. Kundenorientierter verkaufen.
Sabine Oberhardt überzeugt mit Mehr geht immer!“**

Arnd Seufer, Prokurist Firma Schrade GmbH

**„Ich danke Ihnen noch einmal für das sehr informative und charmante
Seminar, das Sie am Montag bei uns hier in Tauberbischofsheim gehalten
haben. Die Umsetzung dessen ist bereits voll im Gange“**

Panayiotis Andreou, Futures Service GmbH

*„Frau Oberhardt ist eine überaus motivierende Trainerin.
Es macht sehr viel Spaß von Ihr zu lernen und das
Gelernte dann gleich in der Praxis anzuwenden.
Gerade im Vertrieb und Customer Support kommen mir
die vermittelten Methoden und Optimierungspotentiale
sehr zu Gute, sie geben Sicherheit und Souveränität in
herausfordernden Situation. Nach meinen positiven
Erfahrungen aus der Vertriebsschulung habe ich noch
ein weiteres, privates Coaching bei ihr gebucht.“*

Sebastian Astor, Vertriebsassistent

**„Frau Oberhardt ist seit vielen Jahren eine von uns sehr geschätzte Partnerin.
Sie vermittelt ihr Fachwissen äußerst zielgerichtet und kompetent und gleichzeitig
auf eine erfrischende, humorvolle und inspirierende Art und Weise. Sie vereint ein
großes Methoden- und Erfahrungswissen mit reichlich Intuition und geht auf die
unterschiedlichsten Zielgruppen jederzeit bedarfsgerecht ein.“**

Ulrich Harm, Personaldirektor / Mitglied der Geschäftsleitung BLANCO GmbH & Co. KG

Ihr Coach



Sabine Oberhardt gehört zu den Top 100 Trainern Deutschlands 2017 bei Speakers Excellence.

Methode(n)

- Vorab-Einzelgespräch, damit alle Ihre Erwartungen erfüllt werden
- Persönliche Analyse über Ihren Vertriebscode und Ihre Erfolgsblockaden
- Praxisorientiertes Training
- Diskussion von konkreten Beispielen
- Erfahrungsaustausch
- Persönlicher Trainerinput
- „Mehr geht immer“ Strategie
- Individueller Maßnahmenplan
- Telefoncoaching nach dem Workshop, damit Sie die Inhalte dauerhaft umsetzen

Warum ein exklusives Seminar für Ihren Vertriebs Erfolg?

Sabine Oberhardt hat für Vertriebsmitarbeiter, die mehr wollen, die Ihre Stärken und Potenziale zur Geltung bringen und noch mehr Kunden zum Abschluss bewegen wollen dieses exklusive Seminar entwickelt. Wenn Sie den Anspruch haben, konkrete Lösungen zu erhalten, Blockaden zu überwinden und Ihren Verkaufserfolg zu steuern, dann ist dieses Seminar das richtige. Es setzt da an, wo andere aufhören! Sabine Oberhardt analysiert die Ursache von Verkaufsbekaden und reflektiert Ihr mindset. Sie weiß, wenn diese gelöst sind, dann ist noch mehr Erfolg im Verkaufsalldag sicher. Ihre mentale Power, Ihre Stärken, Talente und das individuelle Vertriebskonzept werden enthüllt. Sie sind in der Lage, ihren Verkaufserfolg nicht nur messbar zu machen, sondern gezielt zu steuern. Wenn Sie das Besondere schätzen und bereit sind Ihre Ziele zu erreichen, dann freuen wir uns auf Sie. Sie trainieren in kleinen Gruppen und Sie erhalten in einem Vorab-Gespräch die Möglichkeit, Ihre ganz persönlichen Erwartungen anzusprechen. Im Seminar erarbeiten Sie konkrete Lösungen und erhalten Ihre persönlichen Testergebnisse. Auch nach dem Seminar werden Sie noch von Sabine Oberhardt in einen telefonischen Coaching begleitet. Sabine Oberhardt gibt Ihnen ein Meer von Möglichkeiten an die Hand, um mehr zu erhalten als Sie bisher für möglich hielten.

Wo findet das exklusive Seminar für Ihren Vertriebs Erfolg statt?

Diese zwei Tage werden Sie im Schloßhotel Monrepos verbringen. Sie sind in einem der besten Hotels untergebracht. Das Schlosshotel Monrepos empfängt seine Gäste inmitten einer weitläufigen Parklandschaft.

Das Ensemble umfasst das Schlosshotel Monrepos mit attraktiven Zimmern und Suiten, das barocke Seeschloss mit Raum für hochkarätige Veranstaltungen sowie einen 18-Loch-Golfplatz, eine großzügige Reitanlage und das Weingut Herzog von Württemberg. Die Hoteliersfamilie Finkbeiner, die auch das familieneigene Hotel Traube Tonbach in Baiersbronn führt, ist Pächter des Hotels.

Exklusiv für Sie ist nicht nur das Training, sondern das gesamte Rahmenprogramm für Sie zusammengestellt. In dieser entspannten und besonderen Umgebung werden Sie viele Aha-Erlebnisse haben und vor allem kreative Lösungsansätze erarbeiten. Sie haben jederzeit die Möglichkeit alle Fragen rund um Ihren Vertriebs Erfolg zu stellen und erhalten praxisorientierte Lösungen.

Was kostet das exklusive Seminar für Ihren Vertriebs Erfolg?

Sie erhalten eine Analyse über Ihre Vertriebspersönlichkeit, Ihr mindset und Ihre unbewussten Erfolgsblockaden. Sie erkennen, wie Sie das Beste aus Ihrer Persönlichkeit herausholen um einzigartig, authentisch und beeindruckend auf Ihre Kunden zu wirken. Sie lernen Ihre Vertriebspotenziale zu nutzen und Techniken zur Einwandbehandlung einzusetzen. Sie sind in der Lage Ihren Vertriebs Erfolg nicht nur klar messbar, sondern auch steuerbar zu machen.

Für nur 1.490,- Euro (zzgl. MwSt.) kommen Sie in den exklusiven Genuss des Expertenwissens von Sabine Oberhardt. Buchen sie einer der wenigen Plätze des exklusiven Seminars für Ihren Vertriebs Erfolg.

Sie erhalten zudem zwei Tage Gelegenheit Ihr Netzwerk zu erweitern. Und nicht zuletzt erleben Sie eine unvergessliche Zeit in einem der besten Hotels und einer erstklassigen Umgebung.

Ergänzungen:

Gerne erhalten Sie bei der Buchung Unterstützung von uns. Da unsere Kunden von den verschiedensten Orten anreisen, bitten wir Sie, die An- und Abreise selbst zu organisieren. Die Übernachtung erfolgt im Schloßhotel Monrepos, welches wir gerne für Sie reservieren. Die Gruppe wird gemeinsam zur Abendveranstaltung gehen.

Das Motto lautet:

Wein und Energie! Wie Sie Ihre Leistung steigern und sich dauerhaft gesund ernähren – Tipps und Tricks für den Alltag!

Die Kosten für die Abendveranstaltung sind exklusive. Alle weiteren Informationen nach verbindlicher Buchung.



ANMELDUNG

Hiermit melde ich mich verbindlich an zum
2-Tages EXKLUSIV Seminar für Vertriebsmitarbeiter
mit Sabine Oberhardt im Schloßhotel Monrepos

Termin: Freitag, 8. September und Samstag, 9. September 2017
Beginn: 10.00 Uhr

Ort: Schloßhotel Monrepos
Monrepos 22, 71634 Ludwigsburg

Anmeldegebühr: 1.490,- € zzgl. MwSt. inkl. Tagungspauschale

Rechnungsanschrift:

Vorname Name

Firma Position

Straße

PLZ, Ort

Telefon Telefax

E-Mail

Datum Unterschrift

Ihre Seminaranmeldung ist nach Bestätigung durch die Sabine Oberhardt GmbH & Co. KG verbindlich.

Dieses Seminar bieten wir auch als Inhouse-Seminar an. Selbstverständlich gehen wir dabei auf Ihre individuellen Herausforderungen und Zielvorgaben ein. Fragen Sie an – wir bieten Ihnen individuelle und gewinnbringende Lösungen. Sie haben weitere Fragen? Wir beraten Sie gerne!